

Sistem Informmasi Eksekutif Penjualan Produk Elektronik Menggunakan Metode Drill Down Berbasis Web (Studi Kasus: Win Jaya Elektronik

Electronic Product Sales Executive Information System Using Web-Based Drill Down Method (Case Study: Win Jaya Elektronik

Mutiara Sapitha¹, Ommi Alfina²

^{1,2}Sistem Informasi, Universitas Potensi Utama, Medan

E-mail: mutiarararar@gmail.com ommi@gmail.com

ABSTRAK

Win Jaya Elektronik merupakan perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan produk elektronik seperti speaker, kulkas, box, suction dan produk lainnya dan sering mengalami kendala dalam pencatatan jumlah transaksi produk. Sistem yang berjalan pada Win Jaya Elektronik masih tergolong buatan sendiri sehingga pembuatan laporan transaksi hingga operasional memerlukan waktu yang lama dan laporan yang dihasilkan kurang akurat. tamu juga harus datang langsung ke posisi untuk memesan produk dari Win Jaya Elektronik. Laporan kesepakatan produk yang diperoleh sering kali memiliki ketidaksepakatan dengan kesepakatan yang diperoleh. Hal ini juga sangat sulit bagi perusahaan untuk memperoleh laporan transaksi harian, tahunan, dan berkala untuk menentukan transaksi produk yang dapat dilakukan. Sehingga perusahaan kesulitan membawa laporan transaksi tahunan dan berkala. Selama ini direksi Win Jaya Elektronik kesulitan mendapatkan informasi karena pencatatan transaksi produk masih dilakukan secara manual. Sistem yang telah berjalan membutuhkan banyak waktu untuk mengorganisasikan data menjadi informasi. Sedikit demi sedikit, belum adanya database sebagai tempat menyimpan data, hal ini jelas rentan terhadap kehilangan atau kerusakan data. Kelemahan lain dari sistem buaatannya adalah pembaruan data rawan kejahatan sehingga data pemasaran tidak akurat.

Kata Kunci : Eksekutif, Penjualan Alat Elektronik, Drill Down, PHP, Mysql

ABSTRACT

Win Jaya Elektronik is a company that operates in the field of dealing electronic products similar as speakers, refrigerators, boxes, suckers and other products and frequently gests problems in recording the number of product deals. The system running at Win Jaya Elektronik is still classified as homemade so that making deals reports to the operation takes a long time and the reports produced are less accurate. guests also have to come directly to the position to order products from Win Jaya Elektronik. The product deals reports attained frequently have disagreement with the deals that do. It's also veritabily delicate for companies to gain daily, yearly and periodic deals reports to determine product deals that do. So companies have difficulty carrying yearly and periodic deals reports. So far, directors at Win Jaya Elektronik have had difficulty getting information because recording product deals is still done manually. The system that has been running requires a lot of time to organize data into information. piecemeal from that, there's no database as a place to store data, this is clearly vulnerable to data loss or damage. Another weakness of the homemade system is that data updates are prone to crimes so that marketing data isn't accurate.

Keywords : Executive, Sales of Electronic Equipment, Drill Down, PHP, MySQL

Info Artikel :

Disubmit: 19 Agustus 2024

Direview: 23 September 2024

Diterima : 21 Oktober 2024

Copyright © 2024 - Journal UPU. All rights reserved..

1. PENDAHULUAN

Produk elektronik merupakan produk yang banyak dicari kemudian dan digunakan masyarakat dalam kehidupan sehari-hari. Sehingga dalam penggunaannya produk elektronik dapat membantu meningkatkan kesejahteraan masyarakat sekaligus memberikan kepastian kenikmatan yang dirasakan konsumen yang diperoleh dari direksi tanpa menimbulkan kerugian. Keadaan ini membuat konsumen semakin pilih-pilih dalam memilih suatu produk karena berkaitan dengan norma-norma masyarakat yang telah disahkan oleh pemerintah sehingga produk tersebut layak untuk dikonsumsi. Namun konsumen hanya akan menjadi objek eksploitasi dari pelaku usaha yang nekat, jika tidak cermat dalam memilih produk elektronik yang diinginkannya. Tanpa disadari konsumen menganggap remeh barang yang dikonsumsinya.(1)

Sistem Informasi Administrasi merupakan sistem pendukung operasional yang dirancang khusus bagi direktur pada posisi perencanaan strategis. Sistem Informasi Administrasi melayani posisi strategis asosiasi. EIS sebagai pendukung administratif berperan dalam mendukung perencanaan dan penyampaian kebutuhan informasi serta pengambilan keputusan posisi puncak direktur. Sistem Informasi Administratif didefinisikan sebagai sistem informasi berbasis komputer yang dirancang untuk memberikan informasi internal dan eksternal kepada direktur yang dapat diakses dengan lancar dan dapat diterapkan pada kondisi operasi mereka.(2)

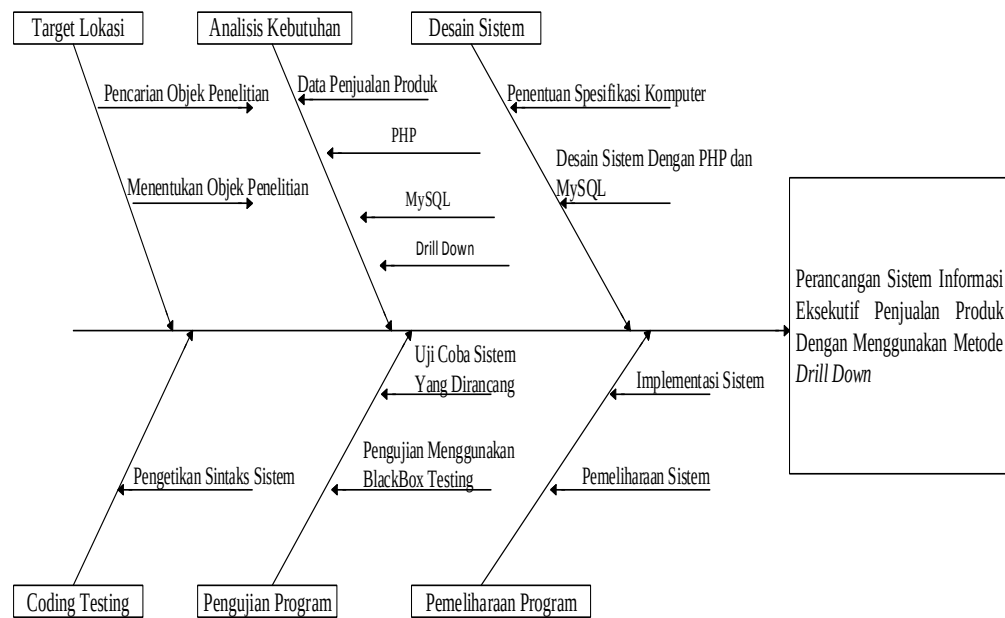
Maka untuk mengatasi permasalahan tersebut diperlukan suatu Sistem Informasi Administrasi yang dapat diterima, lengkap, praktis, cepat dan mudah, siap digunakan oleh Bagian Administrasi sehingga dapat mendukung proses pengambilan keputusan. Sistem Informasi Administrasi merupakan suatu hasil yang dapat membantu mengatasi permasalahan dalam membawa informasi mengenai pemasaran pada perusahaan(3)

Dengan merancang dan membangun sistem informasi administrasi menggunakan sistemrill down, transaksi bias elektronik dapat ditentukan secara cepat dan langsung serta dapat membantu Win Jaya Elektronik dalam mendaur ulang data transaksi bias elektronik. Dengan membuat sistem baru, direksi dapat menggunakan kembali data dengan lancar. Transaksi pakaian elektronik dan pengambilan opini tentang penjualan pakaian elektronik yang menggunakan plat. Sistem penelusuran digunakan untuk menentukan peta transaksi untuk bias elektronik yang didasarkan pada transaksi diurnal, tahunan dan periodik sehingga dapat membantu direksi dalam membawa laporan transaksi yang dilakukannya.(4)

Tujuan dari eksplorasi ini adalah untuk memudahkan perusahaan dalam menentukan angka transaksi dengan menggunakan peta transaksi perangkat elektronik sehingga laporan dapat diperoleh dengan cepat saat diminta. Sedikit demi sedikit, diperlukan sistem berbasis web agar direksi dapat menembus sistem informasi administratif transaksi produk di mana pun mereka berada dan lebih jauh lagi secara virtual.(5)

2. METODE

Langkah-langkah yang diperlukan untuk mencapai tujuan perancangan dapat dilihat pada gambar 1. di bawah ini :

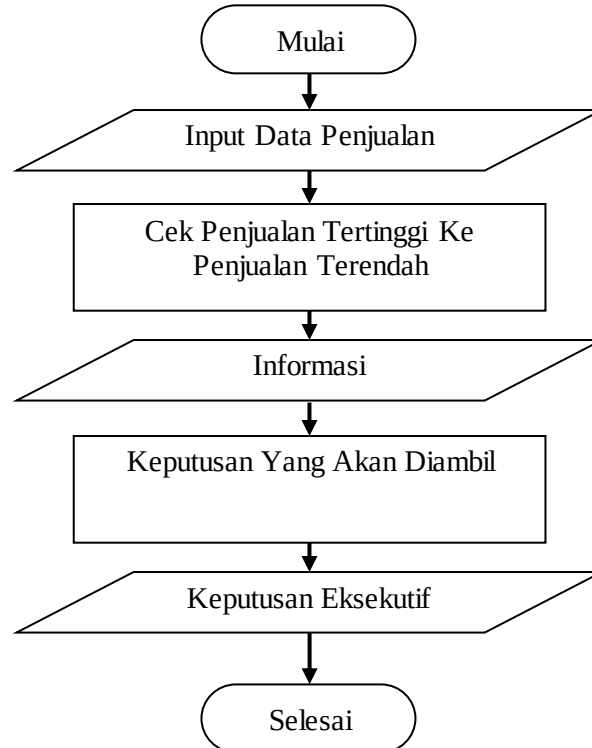


Gambar 1. Diagram Fishbone

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

A. Pembahasan

Pada penelitian ini, peneliti menggunakan sistem informasi eksekutif. Langkah-langkah sistem informasi eksekutif dalam bentuk *flowchart* pada Gambar 2



Gambar 2. Flowchart Drill Down

Keterangan :

Gambar 2 menjelaskan langkah-langkah eksekutif mengambil keputusan mengenai data penjualan menggunakan sistem informasi eksekutif yang mengurutkan penjualan tertinggi ke penjualan terendah, sehingga eksekutif dapat mengetahui produk yang perlu ditingkatkan dalam hal kualitas.

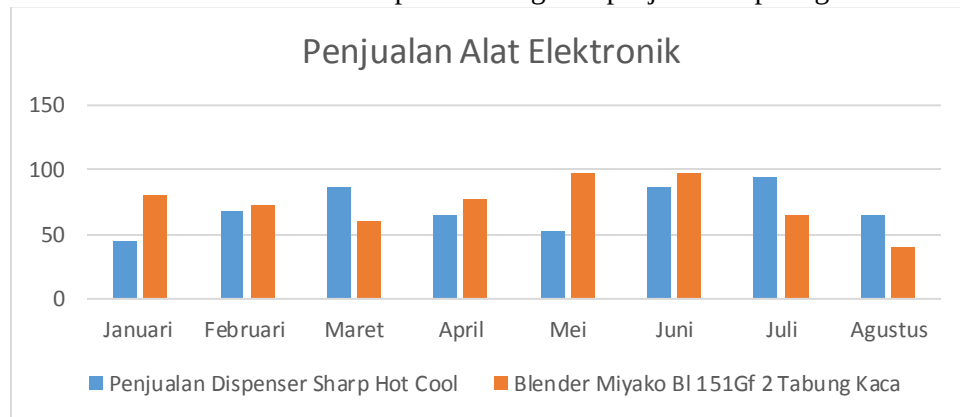
Contoh :

Pada Win Jaya Elektronik memiliki data penjualan produk elektronik untuk jenis Dispenser Sharp Hot Cool dan Blender Miyako BI 151Gf 2 Tabung Kaca pada tahun 2022 dan dapat dilihat sebagai berikut :

Tabel 1. Data Penjualan Produk

Bulan	Tahun	Penjualan Dispenser Sharp Hot Cool	Blender Miyako BI 151Gf 2 Tabung Kaca
Januari	2023	45	80
Februari	2023	68	72
Maret	2023	87	60
April	2023	65	77
Mei	2023	52	98
Juni	2023	87	98
Juli	2023	94	65
Agustus	2023	65	40

Berdasarkan tabel diatas maka eksekutif dapat melihat grafik penjualan seperti gambar berikut ini :



Gambar 3. Grafik Penjualan

Dari data diatas diperoleh hasil perhitungan maka eksekutif akan lebih mudah dalam menentukan jumlah stok barang yang akan disediakan dengan nilai bobot periode 7 bulan sebagai berikut :

Dispenser Sharp Hot Cool

Hasil WMA Agustus : $45+68+87+65+52+87+94/7$
:498/7
:71

Hasil WMA September 2023 : $68+87+65+52+87+94+65+52/7$
:518/7
: 74

Maka eksekutif dapat menentukan jumlah stok Dispenser Sharp Hot Cool sebanyak 74 Unit.

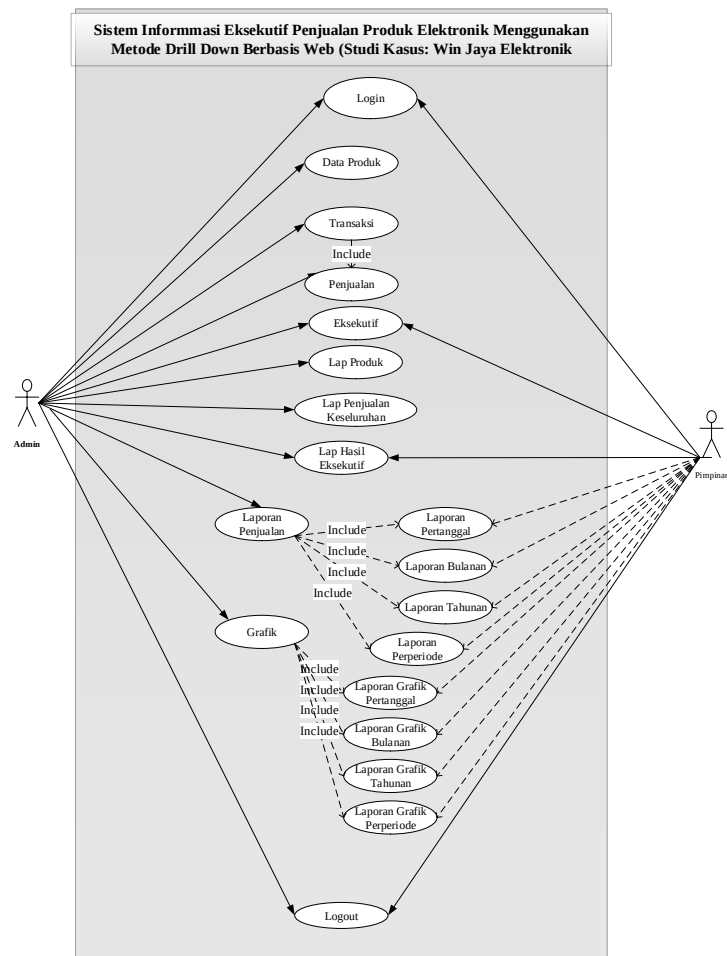
Blender Miyako BI 151Gf 2 Tabung Kaca

Hasil WMA Agustus : $80+72+60+77+98+98+65/7$
:550/7

: 79

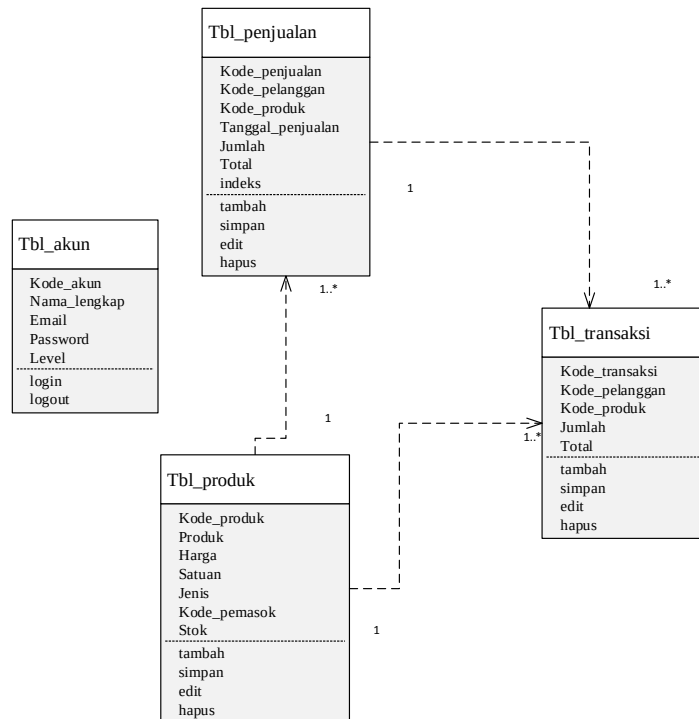
Hasil WMA September 2023 : 72+60+77+98+98+65+40+7
:510/7
: 72

Maka eksekutif dapat menentukan jumlah stok Blender Miyako Bl 151Gf 2 Tabung Kaca sebanyak 72 Unit.



Gambar 4. Use Case Diagram

Rancangan kelas-kelas yang akan digunakan pada sistem yang akan dirancang dapat dilihat pada gambar 5:



Gambar 5. Class Diagram

B. Hasil

Tampilan sistem ini berisikan pemilihan menu dan hasil pencarian yang telah dilakukan. Adapun bentuk rancangan *output* dari Sistem Informmasi Eksekutif Penjualan Produk Elektronik Menggunakan Metode Drill Down Berbasis Web (Studi Kasus: Win Jaya Elektronik) ini adalah sebagai berikut :

1. Tampilan Form Laporan Eksekutif

Hasil rancangan output Laporan Eksekutif berfungsi menampilkan data-data Eksekutif. Adapun hasil rancangan output laporan Eksekutif dapat dilihat pada Gambar 6 sebagai berikut :

HASIL ANALISA WEIGHTED MOVING AVERAGE PRODUK LED 23 Inch

No	Tanggal	Produk	Volume Mula (T)	Permula (Mula)
1	2023-01-01	LED 23 Inch	0	0
2	2023-01-01	LED 23 Inch	2	10
3	2023-01-01	LED 23 Inch	3	2
4	2023-01-01	LED 23 Inch	4	2
5	2023-01-01	LED 23 Inch	5	4
6	2023-01-01	LED 23 Inch	6	5

Volume Mula (T)	Permula (Mula)	Detail Hitung	Hasil WMA (Forecast)	Yrwr	MAD	MAE	MSE
0	0	$(T \times W) = 0$ $(T \times W) = 0$ $WMA = 0 / 3 = 0$	0	-0	0.00	0.00	0.00
2	10	$(T \times W) = 20$ $(T \times W) = 20$ $WMA = 20 / 3 = 6.67$	6.67	-8.67	-0.01	2.0	10.00
3	2	$(T \times W) = 6$ $(T \times W) = 6$ $WMA = 6 / 3 = 2.00$	2.00	1.00	0.00	0.00	0.00
4	2	$(T \times W) = 8$ $(T \times W) = 8$ $WMA = 8 / 3 = 2.67$	2.67	-1.67	-0.00	0.00	0.00
5	4	$(T \times W) = 20$ $(T \times W) = 20$ $WMA = 20 / 3 = 6.67$	6.67	-1.67	-0.00	0.00	0.00
6	5	$(T \times W) = 30$ $(T \times W) = 30$ $WMA = 30 / 3 = 10.00$	10.00	-5.00	-0.00	0.00	0.00

Gambar 6. Tampilan Form Laporan Eksekutif

2. Tampilan Form Laporan Produk Keseluruhan

Hasil rancangan output Laporan produk keseluruhan berfungsi menampilkan data-data produk keseluruhan. Adapun hasil rancangan output laporan produk keseluruhan dapat dilihat pada Gambar 7 sebagai berikut :

No	Tanggal	Produk	Status	Unit
1	2023-01-01	LED 23 Inch	Terjual	10
2	2023-01-01	LED 24 Inch	Terjual	5

Gambar 7. Tampilan Form Laporan Produk Keseluruhan

3. Tampilan Form Laporan Penjualan Pertanggal

Hasil rancangan output Laporan penjualan pertanggal berfungsi menampilkan data-data penjualan pertanggal. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan pertanggal dapat dilihat pada Gambar 8 sebagai berikut :

Gambar 8. Tampilan Form Laporan Penjualan Pertanggal

Hasil rancangan output Laporan penjualan perbulan berfungsi menampilkan data-data penjualan perbulan. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan perbulan dapat dilihat pada Gambar 9 sebagai berikut :

Gambar 9. Tampilan Form Laporan Penjualan Perbulan

Hasil rancangan output Laporan penjualan pertahun berfungsi menampilkan data-data penjualan pertahun. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan pertahun dapat dilihat pada Gambar 10 sebagai berikut :

WILJANA ELEKTROBROS
Tegay, 48121 KCMN
Alamat : 14, Terasa, No. 2 Di Jember Menanggal, Ponor 15, Kertawati Sari, Tegay, Kabupaten Sukoharjo, Surabaya 60124
Website : www.wilja.com

LAPORAN PENJUALAN PERTAMUAN

Laporan Periode Tahun : 2017

No	Produk	Tanggal	Penjualan	Total
1	1000 10 inch	2017-08-10	1	Rp. 2.500.000,-
2	1000 10 inch	2017-08-10	10	Rp. 2.500.000,-
3	1000 10 inch	2017-08-10	0	Rp. 0.000.000,-
4	1000 10 inch	2017-08-10	0	Rp. 0.000.000,-
5	1000 10 inch	2017-08-10	0	Rp. 0.000.000,-
6	1000 10 inch	2017-08-10	0	Rp. 0.000.000,-
Total Berdasarkan Periode			11	Rp. 5.000.000,-

Dibuat di
Peta Tanggal
2017/08/10

Dibuat
Peta 2017/08/10

Gambar 11. Tampilan Form Laporan Penjualan Pertahun

6. Tampilan *Form* Laporan Penjualan Per Periode

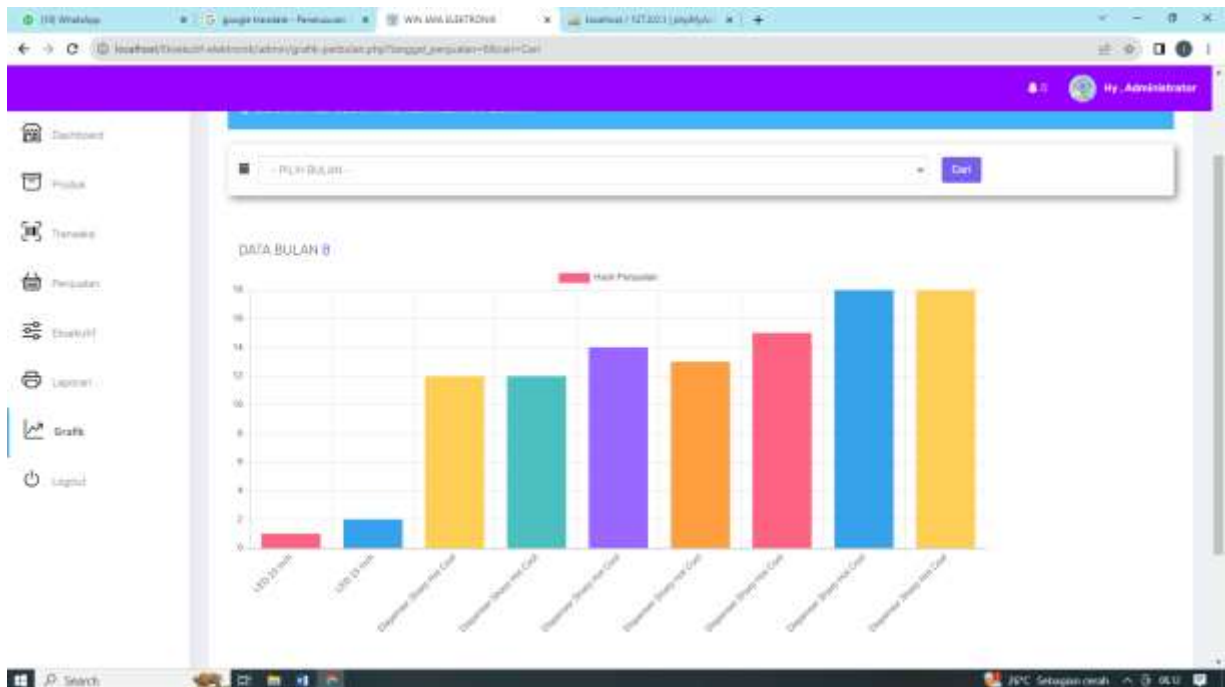
Hasil rancangan output Laporan penjualan berfungsi menampilkan data-data penjualan. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan dapat dilihat pada Gambar 11 sebagai berikut :

[illegible]

Gambar 12. Tampilan Form Laporan Penjualan Per Periode

7. Tampilan *Form* Laporan Grafik Penjualan Perbulan

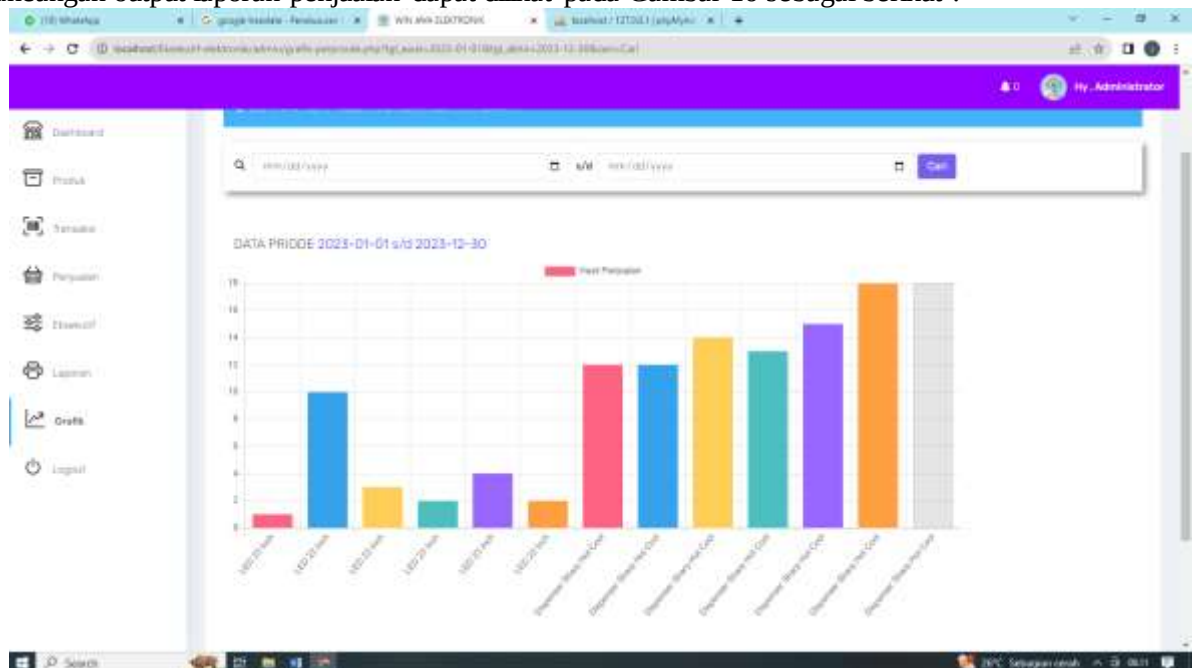
Hasil rancangan output Laporan penjualan perbulan berfungsi menampilkan data-data penjualan perbulan. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan perbulan dapat dilihat pada Gambar 14 sebagai berikut :



Gambar 14. Tampilan Form Laporan Grafik Penjualan Perbulan

8. Tampilan *Form* Laporan Grafik Penjualan Per Periode

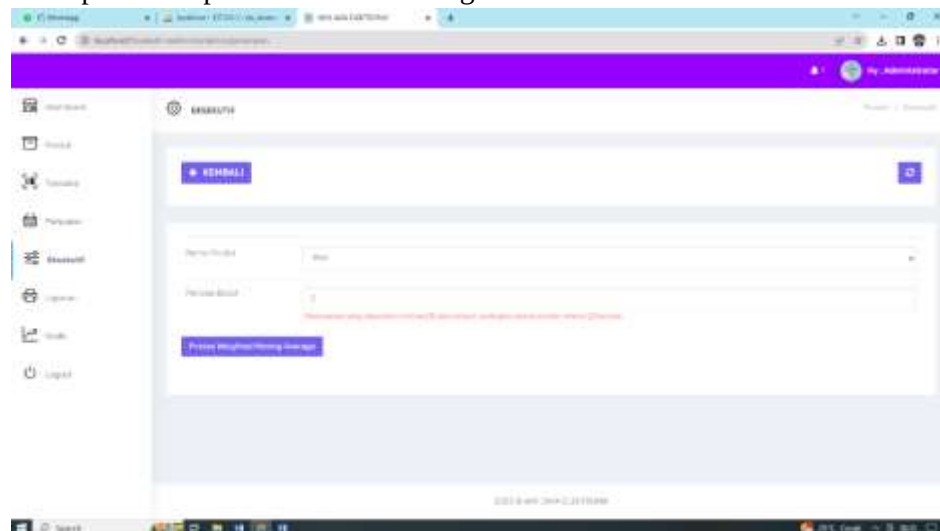
Hasil rancangan output Laporan penjualan berfungsi menampilkan data-data penjualan. Adapun hasil rancangan output laporan penjualan dapat dilihat pada Gambar 16 sebagai berikut :



Gambar 16. Tampilan Form Laporan Grafik Penjualan Per Periode

9. Tampilan *Form* Eksekutif

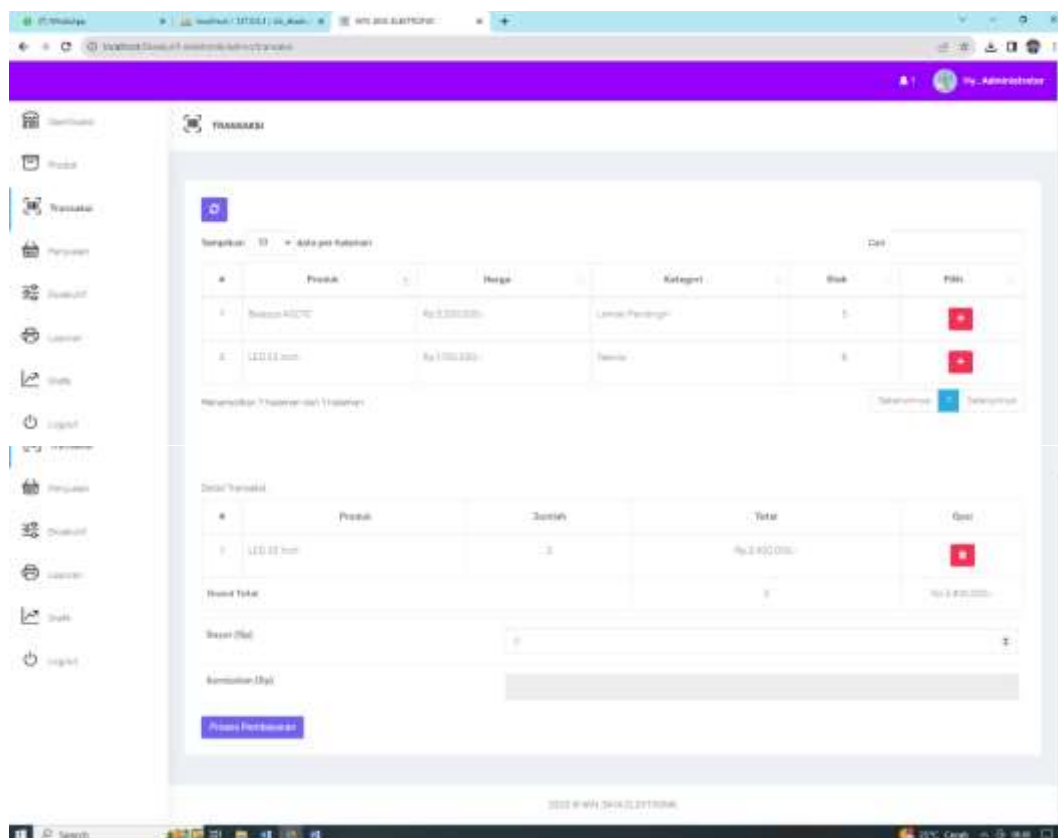
Tampilan *form* eksekutif merupakan form untuk penyimpanan data-data eksekutif. Adapun bentuk *form* eksekutif dapat dilihat pada Gambar 17 sebagai berikut :



Gambar 17. Tampilan *Form* Eksekutif

10. Tampilan *Form* Transaksi

Tampilan *form* transaksi merupakan form untuk penyimpanan data-data transaksi. Adapun bentuk *form* transaksi dapat dilihat pada Gambar 18 sebagai berikut :



No	Produk	Harga	Kategori	Stok	Pin
1	Bekas AC/TC	Rp.2.000.000,-	Lemari Pendingin	5	+
2	LED 12 mm	Rp.1.000.000,-	Pencah	5	+

No	Produk	Jumlah	Total	Pin
1	LED 12 mm	2	Rp.2.000.000,-	+

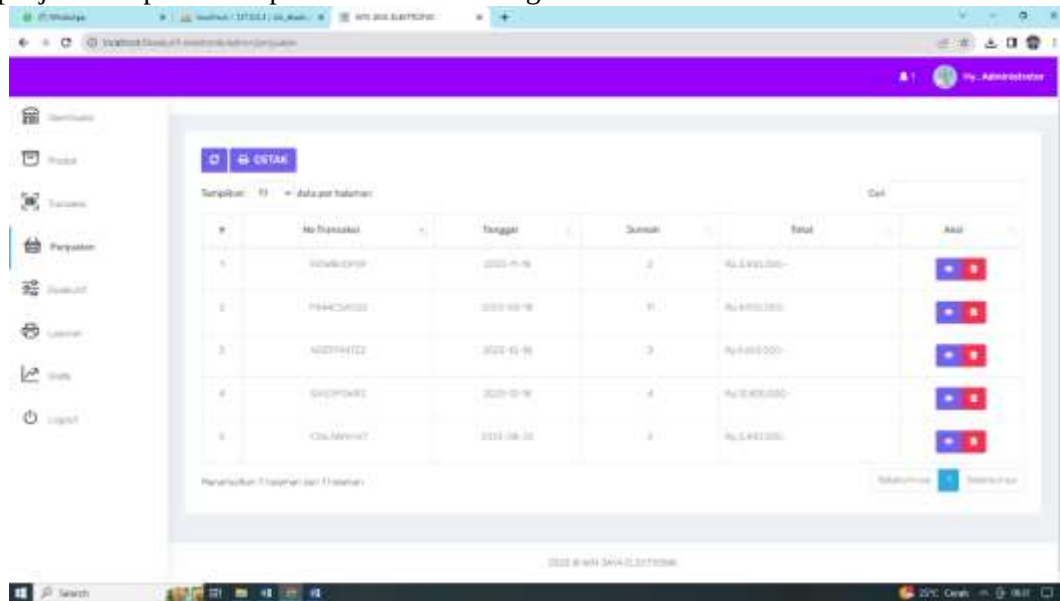
Grand Total: 2
Rp.2.000.000,-

Proses Transaksi

Gambar 18. Tampilan *Form* Transaksi

11. Tampilan *Form* Penjualan

Tampilan *form* penjualan merupakan form untuk penyimpanan data-data penjualan. Adapun bentuk *form* penjualan dapat dilihat pada Gambar 19 sebagai berikut :



No Transaksi	Tanggal	Jumlah	Total	Aksi
1	2020-01-01	2	Rp. 1.000.000	[Edit] [Hapus]
2	2020-01-02	1	Rp. 500.000	[Edit] [Hapus]
3	2020-01-03	3	Rp. 1.500.000	[Edit] [Hapus]
4	2020-01-04	4	Rp. 2.000.000	[Edit] [Hapus]
5	2020-01-05	2	Rp. 1.000.000	[Edit] [Hapus]

Gambar 19. Tampilan *Form* Penjualan

4. KESIMPULAN

Dari hasil penelitian penulis, maka dapat diambil beberapa kesimpulan antara lain :

1. Sistem yang telah dibangun dapat membantu para eksekutif dalam penentuan penjualan produk elektronik pada Win Jaya Elektronik berupa laporan grafik per produk, grafik pertanggal, Grafik perminggu, grafik bulanan dan grafik tahunan.
2. Dengan adanya Sistem Informasi eksekutif penjualan produk elektronik pada Win Jaya Elektronik akan dengan mudah mengakses informasi-informasi yang diperlukan dalam pengolahan, penginputan maupun dalam pembuatan laporan penjualan produk elektronik pada Win Jaya Elektronik.

UCAPAN TERIMA KASIH

Penulis mengucapkan terima kasih kepada Universitas Potensi Utama yang telah banyak memberikan masukan dan saran dalam penyelesaian Skripsi ini.

REFERENSI

- [1] Aprianti, 2019, “Analisa Dan Penerapan metode Single Exponential Smoothing Untuk Prediksi Penjualan Pada Periode Tertentu (Studi Kasus : Pt. Media Cemara Kreasi)”
- [2] Astria Firman, 2019, “Aplikasi Akademik Online Berbasis Mobile Android Pada Universitas Tama Jagakarsa”
- [3] C. Laundon dan kenneth, 2019, *Sistem Informasi Manajemen* , Salemba Empat, Jakarta.
- [4] Hutasuhut, D. I. G., Ambiyar, A., Syahputri, N., Indriani, U., Astuti, E., & Verawardina, U. (2021). Sistem Informasi Eksekutif Pelelangan dengan Metode Iconix Process Pada PT. Pelindo I Berbasis Web. *Jurnal Media Informatika Budidarma*, 5(2), 387-397.

-
- [5] Mohammad Chamdi .“Pemilihan Supplier Bahan Baku Kopi Arabika Dengan Metode Analytic Network Process (Studi Kasus : Pt. Harum Alam Segar)” . p-ISSN : 1693-5128- Maret 2018.
- [6] Mutammimul Ula, 2019, “Implementasi Logika Fuzzy Dalam Optimasi Jumlah Pengadaan Barang Menggunakan Metode Tsukamoto (Studi Kasus : Toko Kain My Text)
- [7] Poundra K, P., Petrus S,. 2018. *Aplikasi Toko Tas Online Berbasis Android*, Jurnal Dimensi Teknik Elektro, No. 1 Vol. 1, Hal 12-17.
- [8] Prasetyo, E., & Putra, A. (2021). Implementasi waterfall model dalam pengembangan sistem informasi eksekutif penduduk. *Journal of Information Systems and Informatics*, 3(1), 213-224.
- [9] Prayitno, M. H. (2017). Sistem Informasi Eksekutif Pemasaran Dengan Metode Drill Down. *Jurnal Kajian Ilmiah*, 17(3).
- [10] Putra, I. N. T. A., & Kartini, K. S. (2019). Rancang Bangun Sistem Informasi Eksekutif pada STMIK STIKOM Indonesia. *International Journal of Natural Science and Engineering*, 3(3), 122-129.
- [11] Putra, I. N. T. A., Kartini, K. S., Aditama, P. W., & Tahalea, S. P. (2021). Analisis Sistem Informasi Eksekutif Menggunakan User Experience Questionnaire (UEQ). *International Journal of Natural Science and Engineering*, 5(1), 25-29.
- [12] Rantung, V. P., Munaiseche, C., & Komansilan, T. (2020). Perancangan Sistem Informasi Eksekutif Perguruan Tinggi Studi Kasus: Universitas Negeri Manado. *CogITO Smart Journal*, 6(1), 38-49.
- [13] Safaat H., N., 2012, *Pemrograman Aplikasi Mobile Smartphone dan Tablet PC Berbasis Andorid*, INFORMATIKA : Bandung.
- [14] Saipul Anwar, 2019, *Perancangan Sistem Informasi Pendaftaran Mahasiswa Baru Dan Pengisian Kartu Rencana Studi (Krs) Amik Wahana Mandiri Berbasis Web Mobile*” *Studia Informatika: Jurnal Sistem Informasi*
- [15] Samsudin, *Kopi Berbasis Analytical Heirarchy Process Di Pekon Batukeramat*”. JTKSI, Vol.01 No.02, Mei 2018
- [16] SYAMSUL, S. A. (2020). SISTEM INFORMASI EKSEKUTIF KEPENDUDUKAN DENGAN METODE DRILL DOWN PADA KANTOR LURAH BAGAN DELI.